

Transmettre et Réussir

Programme d'Accompagnement Personnalisé à la Reprise d'Entreprise

Méthode Transmettre et Réussir

Louis Ménard

Programme d'Accompagnement Personnalisé à la Reprise d'Entreprise

Par Louis MENARD
CEO - Ictinos Consulting
Président - Réseau Transmettre et Réussir

Réussir votre reprise d'entreprise en 3 mois

Un accompagnement personnalisé pour concrétiser votre projet

Vous êtes cadre et rêvez de devenir chef d'entreprise ? Vous êtes dirigeant et souhaitez accélérer votre croissance par acquisition ?
Ce programme est fait pour vous.

3 mois - 6 étapes - 1 objectif : votre réussite

Reprendre une entreprise est un projet de vie qui ne s'improvise pas. Entre les opportunités difficiles à trouver, l'analyse complexe des dossiers, les négociations délicates et les pièges à éviter, beaucoup de repreneurs se découragent ou passent à côté de la bonne affaire.

Notre programme vous donne la méthode, les outils et l'expertise pour réussir.

6 rendez-vous individuels pour tout maîtriser

Tous les 15 jours, pendant 3 mois, vous avancez concrètement sur votre projet lors d'une visioconférence de 45 minutes avec Louis Ménard :

1. **Cadrage stratégique** - Définissez précisément votre projet et vos critères
2. **Sourcing et sélection** - Identifiez les bonnes opportunités
3. **Analyse approfondie** - Maîtrisez la due diligence
4. **Valorisation et financement** - Déterminez le juste prix et montez votre plan de financement
5. **Négociation** - Structurez et sécurisez votre offre
6. **Transition** - Préparez vos 100 premiers jours

Le + qui fait la différence : le sourcing IA inclus

Pendant 3 mois, notre technologie d'intelligence artificielle travaille pour vous et identifie automatiquement les entreprises correspondant à vos critères dans notre base de 250 000+ entrepreneurs. Vous accédez à des opportunités qualifiées, parfois hors marché.

Un programme concret, pour des résultats tangibles

- Méthode éprouvée sur 650+ entreprises accompagnées
- Approche cartésienne adaptée aux cadres et dirigeants
- Outils opérationnels immédiatement applicables
- Accès au réseau d'experts et de repreneurs expérimentés

Votre investissement, notre garantie

Tarif personnalisé selon votre projet. Si aucune opportunité qualifiée n'est identifiée en 3 mois, nous prolongeons gratuitement votre accompagnement d'un mois.

Prêt à passer à l'action ?

Réservez votre entretien de diagnostic gratuit (30 min) sur
transmettre-et-reussir.fr

Transformez votre projet en réalité. Votre future entreprise vous attend.

Programme d'Accompagnement Personnalisé à la Reprise d'Entreprise

Transmettre et Réussir - 3 mois pour réussir votre projet

Vue d'ensemble du programme

Durée : 3 mois

Format : 6 visioconférences individuelles de 45 minutes (une tous les 15 jours)

Bonus inclus : Sourcing IA d'entreprises à vendre via la méthode Ictinos Consulting

Public : Cadres et chefs d'entreprise en projet de reprise ou de croissance externe

Les 6 étapes du programme

ÉTAPE 1 : Cadrage stratégique et définition du projet

Visioconférence 1 - Semaine 1

Objectifs :

- Clarifier votre projet de reprise : motivations, compétences, contraintes

- Définir vos critères de recherche précis (secteur, taille, localisation, budget)
- Évaluer votre capacité de financement et d'apport personnel
- Formaliser votre profil de cible idéal
- Activer le sourcing IA sur votre profil

Travail intersession :

- Affiner votre réflexion stratégique
 - Constituer votre dossier financier préliminaire
-

ÉTAPE 2 : Sourcing et présélection des opportunités

Visioconférence 2 - Semaine 3

Objectifs :

- Analyser les opportunités identifiées par le sourcing IA
- Apprendre à qualifier rapidement une cible (méthode de pré-screening)
- Sélectionner 3 à 5 dossiers prioritaires
- Préparer vos premiers contacts avec les cédants

Travail intersession :

- Prendre contact avec les cibles sélectionnées
 - Récupérer les premiers éléments financiers
 - Organiser les premières visites
-

ÉTAPE 3 : Analyse approfondie et due diligence

Visioconférence 3 - Semaine 5

Objectifs :

- Maîtriser la méthodologie de due diligence (financière, commerciale, juridique, RH)
- Analyser en profondeur vos 2-3 cibles les plus prometteuses
- Identifier les points forts, faiblesses et risques cachés
- Déetecter les leviers de croissance et synergies potentielles

Travail intersession :

- Compléter la due diligence avec les conseils appropriés
 - Approfondir l'analyse financière sur 3-5 ans
 - Rencontrer les équipes clés
-

ÉTAPE 4 : Valorisation et construction du plan de financement

Visioconférence 4 - Semaine 7

Objectifs :

- Apprendre les méthodes de valorisation d'entreprise
- Déterminer le juste prix de votre cible prioritaire
- Construire votre plan de financement optimal (apport, dette, aides)
- Identifier les bons partenaires financiers

Travail intersession :

- Monter votre dossier bancaire complet
- Solliciter les établissements financiers
- Préparer votre stratégie de négociation

ÉTAPE 5 : Négociation et sécurisation juridique

Visioconférence 5 - Semaine 9

Objectifs :

- Maîtriser les techniques de négociation en M&A
- Structurer votre offre (prix, modalités de paiement, garanties)

- Comprendre les documents juridiques clés (LOI, protocole, acte de cession)
- Négocier les clauses essentielles (earn-out, GAP, non-concurrence)

Travail intersession :

- Négocier avec le cédant
- Finaliser les accords avec vos conseils juridiques
- Obtenir les confirmations bancaires

ÉTAPE 6 : Préparation de la transition et plan des 100 jours

Visioconférence 6 - Semaine 11

Objectifs :

- Préparer la période de passation avec le cédant
- Structurer votre plan d'intégration des 100 premiers jours
- Anticiper la communication auprès des parties prenantes (équipes, clients, fournisseurs)
- Définir vos quick wins et priorités stratégiques

Travail post-programme :

- Finaliser la transaction
- Lancer la phase de transition

- Déployer votre plan des 100 jours
-

Ce qui est inclus dans le programme

Accompagnement personnalisé

- 6 visioconférences individuelles de 45 minutes avec Louis Ménard
- Suivi par email entre les sessions
- Accès à l'expertise du réseau Transmettre et Réussir

Sourcing IA gratuit

- Activation du sourcing IA sur votre profil de cibles
- Identification continue d'opportunités pendant 3 mois
- Accès à une base de données personnalisée d'entreprises cibles

Boîte à outils complète

- Grilles d'analyse et de due diligence
- Modèles de valorisation
- Templates de négociation
- Guides méthodologiques

Accès au réseau

- Participation aux ateliers d'intelligence collective
 - Accès au réseau d'experts partenaires (avocats, experts-comptables, banquiers)
-

Tarification et engagement

Investissement : Sur devis selon la complexité du projet

Garantie : Si aucune opportunité qualifiée n'est identifiée en 3 mois, prolongation gratuite de 1 mois

Pour qui est fait ce programme ?

- Cadres en reconversion** souhaitant devenir chef d'entreprise
 - Entrepreneurs** cherchant à reprendre une première entreprise
 - Chefs d'entreprise** en croissance externe
 - Repreneurs sérieux** ayant une capacité de financement identifiée
-

Prochaines étapes

1. Entretien de diagnostic gratuit (30 minutes)

Échangeons sur votre projet pour vérifier l'adéquation avec le programme

2. Inscription et cadrage initial

Signature de l'accord d'accompagnement et planification des 6 sessions

3. Lancement du programme

Début de votre parcours vers la reprise réussie

Contact

Louis Ménard – 06 51 66 20 93

Président - Réseau Transmettre et Réussir
CEO - Ictinos Consulting

 louis@transmettre-et-reussir.fr

 <https://transmettre-et-reussir.fr>

 [Réservez votre diagnostic gratuit sur le site](#)

Programme structuré, concret et opérationnel pour transformer votre projet de reprise en réalité en 3 mois.