

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT

"De l'Avis de Valeur à la Signature"

PRÉPARER • VALORISER • TRANSMETTRE

ÉTAPE 3 — PROGRAMME COMPLET DE MISE EN VENTE

Transmettre et Réussir

LE CLUB DES REPRENEURS | CABINET LOUIS MÉNARD

Un Accompagnement Progressif et Sans Engagement

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT



RÉALISÉ

ÉTAPE 01 : PRÉ-AUDIT OFFERT

Diagnostic complet en 20 points couvrant les aspects financiers, stratégiques, opérationnels et juridiques de votre entreprise.



RÉALISÉ

ÉTAPE 02 : AVIS DE VALEUR OFFERT

Estimation argumentée avec fourchette de prix précise, basée sur des méthodes de valorisation reconnues par le marché.



VOUS Y ÊTES — ÉTAPE ACTUELLE

ÉTAPE 03 : PROGRAMME DE MISE EN VENTE

Activation des recommandations, rédaction du dossier de cession et diffusion auprès de notre réseau qualifié d'acquéreurs.

i Pré-audit et avis de valeur offerts — **vous décidez en toute connaissance de cause.**

Activation des Leviers de Valorisation

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT

"Chaque point du pré-audit devient un levier actionné pour maximiser la transmission."



MODULE 01 — DOSSIER DE CESSION

Rédaction du **mémoire de présentation** (Teaser + Information Memorandum).

Mise en conformité comptable selon les recommandations du pré-audit de mise en vente en partenariat avec vos conseils,

Fiabilisation et structuration des données financières sur les 3 derniers exercices en partenariat avec votre expert-comptable,



MODULE 02 — STRATÉGIE DE PRIX

Définition de la **fourchette de prix optimale** et des paliers de négociation.

Dossier d'argumentation de la valeur basé sur 3 méthodes de valorisation expertes.

Préparation stratégique aux réponses face aux objections sur le prix de cession.



MODULE 03 — SÉCURITÉ JURIDIQUE

Revue des contrats clés et structuration de la **Garantie d'Actif et de Passif** (GAP) en partenariat avec votre avocat,

Vérification de la conformité sociale, réglementaire et des baux commerciaux.

Optimisation fiscale de l'opération et application des régimes d'exonération en partenariat avec votre expert comptable,



MODULE 04 — TRANSITION MANAGERIALE

Cartographie des risques de dépendance et **plan de passage de flambeau**.

Documentation exhaustive des procédures opérationnelles pour sécuriser le repreneur.

Accompagnement du schéma de transition durant la période critique de tuilage.

Une Diffusion Ciblée et Confidentielle

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT

"Vos acquéreurs viennent à nous — sans exposition publique prématurée"

+700

DOSSIERS TRAITÉS

+2 600

MEMBRES ACTIFS

12 Ans

D'EXPERTISE B2B

1 Réseau

D'AFFAIRES ACTIF



CIBLAGE CONFIDENTIEL

Approche directe de repreneurs pré-qualifiés sans publication publique de vos données financières.



LINKEDIN & RÉSEAUX

Campagnes sponsorisées ciblées par secteur, zone géographique et capacité financière réelle.



LE CLUB DES REPRENEURS

Présentation exclusive à notre communauté lors d'événements dédiés et confidentiels.



E-MAILING QUALIFIÉ

Diffusion ciblée à notre base segmentée selon des critères sectoriels et financiers précis.



RÉSEAU DE PRESCRIPTEURS

Partenariats avec experts-comptables, avocats et banquiers d'affaires pour capter les besoins.



YOUTUBE & DIGITAL

Visibilité sur le canal @leclubdesrepreneurs auprès d'une audience en recherche active.

De A à Z — Vous êtes accompagné !

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT

Tout ce dont vous avez besoin pour vendre dans les meilleures conditions

01 Rapport de mise en œuvre

Document personnalisé détaillant chaque action à mener avec priorités et délais suite au pré-audit.

02 Mémoire professionnel

Dossier de cession structuré (Teaser + IM) pour une présentation valorisante aux acquéreurs.

03 Dossier d'argumentation de prix

Justification argumentée de la valorisation basée sur 3 méthodes et stratégie de négociation.

04 Diffusion confidentielle

Approche directe ciblée auprès de notre réseau actif de membres, sans publication publique révélatrice.

05 Visibilité Webmagazine

Annonce anonyme diffusée à 100 000 entrepreneurs, via nos plateformes et réseaux sociaux premium.

06 Suivi jusqu'au closing

Coordination avec vos conseils juridiques et comptables jusqu'à la signature de l'acte final.

Pré-audit et avis de valeur offerts — vous décidez sans aucun engagement préalable.

TRANSMETTRE ET REUSSIR

Démarrons ensemble

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT CÉDANT

+700

Dossiers de cession traités avec succès

12 ans

D'expertise en transmission B2B

2 600

Membres dans notre communauté

Votre pré-audit et votre avis de valeur sont offerts — sans engagement

Préparer • Valoriser • Transmettre



transmettre-et-reussir.fr



le-club-des-repreneurs.fr



cabinet-louis-menard.fr